

Yves Rocher Belgique S.A. – District Manager (M/V/X)

Functieomschrijving: District Manager

Wil jij een sleutelrol spelen in de prestaties van een winkelnetwerk en teams begeleiden naar commerciële excellentie?

Als **District Manager** ben je verantwoordelijk voor de uitrol van de commerciële strategie van het merk binnen jouw sector. Je stuurt de prestaties aan, ondersteunt de partners en motiveert de teams rond ambitieuze doelstellingen op het vlak van groei, rentabiliteit en servicekwaliteit.

Jouw missie

Als echte spilfiguur binnen jouw sector combineer je **commerciële sturing, netwerkanimatie en begeleiding op het terrein** om de winkels in jouw regio duurzaam te laten groeien.

Commerciële sturing

- De commerciële resultaten van de winkels in jouw sector analyseren en opvolgen via retail-KPI's.
- Gerichte actieplannen uitwerken en implementeren om de omzet en rentabiliteit te verhogen.
- Regelmatig winkelbezoeken uitvoeren, analyses delen en partners begeleiden bij corrigerende acties.

Netwerkanimatie

- Optreden als eerste aanspreekpunt voor partners en winkelverantwoordelijken.
- De strategische prioriteiten van het merk helder overbrengen en zorgen voor een correcte implementatie op het terrein.
- Sectorvergaderingen organiseren en leiden, vlotte communicatie stimuleren en belangrijke informatie rapporteren aan het management.
- Toezien op de naleving van de merkstandaarden op vlak van imago, onthaal, advies en service.

Operationele uitmuntendheid

- Waken over de naleving van het merchandisingconcept en de kwaliteit van de commerciële presentaties in de winkel.
- De correcte uitvoering van commerciële, logistieke en operationele processen opvolgen.
- Toezien op de naleving van interne procedures en wettelijke vereisten.
- Behoeften aan begeleiding, coaching of opleiding van de teams identificeren.

Partners / franchises

- Toezien op de naleving van de contractuele engagementen van de partners.

- Partners begeleiden bij het uitwerken en realiseren van concrete en performante actieplannen.
- Een vertrouwensrelatie opbouwen op basis van nabijheid, transparantie en resultaatgerichtheid.

Jouw profiel

- Je hebt een aantoonbare ervaring in een leidinggevende functie binnen Retail, idealiter aangevuld met meerdere jaren als winkelverantwoordelijke.
- Je bent cijfergericht, beschikt over een sterk analytisch inzicht en hebt een uitgesproken business mindset.
- Je toont leiderschap, assertiviteit en managementcourage, en je neemt proactief beslissingen.
- Je weet teams op een positieve en inspirerende manier te coachen, te verbinden en te mobiliseren.
- Je beschikt over sterke communicatievaardigheden en luistert actief.
- Je bent autonoom en hebt een sterk initiatiefvermogen.
- Je bent flexibel en stressbestendig in een veeleisende omgeving.
- Je bent tweetalig Nederlands / Frans.

Wat wij bieden

- Een uitdagende functie met sterke aanwezigheid op het terrein, binnen een stimulerende en samenwerkingsgerichte omgeving.
- Autonomie, verantwoordelijkheden en een echte impact binnen het netwerk.
- Een aantrekkelijk salarispakket, aangevuld met extralegale voordelen:
 - bedrijfswagen met tankkaart,
 - maaltijdcheques,
 - hospitalisatieverzekering,
 - groepsverzekering.
- 12 extra ADV-dagen bovenop het wettelijke verlof.
- Een grondige opleiding om je goed te ondersteunen in je nieuwe functie.